* Возможность установления процента бонусов каждому отдельно взятому клиенту.
* Возможность задавать любой процент бонусов каждому отдельно взятому клиенту, менять его, отменять.
* Оставить возможность предоставления процента ручной скидки в деньгах (не в бонусах) – только для старших продавцов.
* В чеке выводить информацию о начисленных бонусах и их остатке нужно.
* Возможность настройки специальных условий бонусов на отдельные товары и группы товаров (группа товаров – папка в иерархии номенклатуры в 1С).
* Остаток бонусов отобразить в интерфейсе кассира (в окне оформления чека) – т.е. где все деньги.
* Окно оформления чека и окно поиска бонусной карточки клиента сделать сворачиваемыми. Откуда возникло требование: ситуация, пришел человек, захотел воспользоваться бонусами, а бонусы оформлены на номер его жены. Тогда при оформлении чека SMS с кодом придет на номер его супруги, пока он будет звонить супруге, чтобы не задерживать стоящих сзади него других людей, кассир откроет второе окно с чеком и оформит другого человека.
* Ручная скидка – комментарий, чтобы сохранялся при удалении чеков.
* Т.к. карты размагничиваются, сделать возможность считывания их по штрих-коду.
* Дать возможность просмотра остатка бонусов кассирам по номеру телефона покупателя или по его пластиковой карточке без отправки SMS на номер покупателя.